CHARGE D'AFFAIRES COMMERCIAL H/F

en CDI - disponibilité de suite

Blueback est une startup dynamique en pleine croissance qui développe un objet connecté à destination des professionnels de santé. Une équipe de 6 personnes à la recherche de leur futur(e) collègue, peut-être toi ?

Fort d'un produit breveté, le **Blueback** *Physio,* récompensé par les professionnels, et d'une communauté dynamique prestigieuse, dont le Centre Médical de Clairfontaine, l'ambition de Blueback est de placer le patient au coeur de sa rééducation en redonnant aux professionnels de santé la main sur leur prise en charge.

Intégrez Blueback et participez à la santé 3.0 !!

Vos Missions

Être l'ambassadeur de Blueback dans cette phase de croissance importante et contribuer ainsi à cette mission forte de digitalisation de la médecine.

Contexte

C'est pourquoi si vous êtes attiré (e) par les objets connectés, êtes passionné (e) par le contact humain, curieux ou curieuse, avez un attrait pour la santé / sport -> vous êtes le/la bienvenu (e) !

Chercher, attirer et convaincre seront vos mentras en tant qu'Ambassadeur de Blueback. Vos missions vous permettront de participer à tous types d'évènements du salon professionnel aux journées techniques, en passant par des RDV clients. En détail cela donne à peu près ça :

Missions de Prospection

- ◊ Identification des Leads et stratégie d'atteinte
- ◊ Appels téléphoniques de prospection
- ◊ Prospection via les Réseaux sociaux (Linkedin et Facebook)
- ◊ Mise à jour de la base de prospects - qualification
- ◊ Participation au salons
- ◊ Réalisation de démonstration chez les professionnels

Participation à la stratégie de commercialisation

- ◊ Plan de prospection
- ◊ Amélioration de la performance
- ◊ Participation à l'atteinte de nouveaux marchés (EP / CA)

VOUS

votre expérience

En recherche d'un premier emploi après un Master 2 dans le Business Développement / Commerce.

Bon niveau d'anglais (TOEIC 850 / B2)

Une expérience dans la prospection commerciale **obligatoire**

Nous avons besoin de quelqu'un de **PUGNACE**, qui est prêt **À SORTIR DE SA ZONE DE CONFORT** pour atteindre de nouveaux prospects et les transformer

Ressource

+ Téléphone portable
+ remboursement / prise en charge des frais de missions
+ Télétravail possible

Évolution possible

Si les missions sont réalisées avec succès, un poste de Responsable Commerical est envisageable

Ce job est pour vous si vous êtes...

- ◊ Curieuse / curieux
- ◊ Humble
- ◊ Rigoureuse / Rigoureux
- ◊ Solution-orientée = vous essayez de trouver la solution / une solution pour répondre à un problème
- ◊ Persévérante / persévérant
- ◊ A l'aise avec le contact humain

ça c'est tes futurs collègues ;-)

Le Process

Envoyez-nous votre **CV** et une **lettre de motivation** à l'adresse mail suivante en indiquant en objet **«Candidature - Chargé d'affaires commercial»** :

contact@blueback.fr

A très vite futur collaboratrice / teur !